



Ihr Arbeitgeber auf dem Land

---

**emmental**  
versicherung

## Ein paar Worte zur *emmental* versicherung

Als Kunden-Genossenschaft setzen wir auf solides Versicherungshandwerk in den ländlichen Gebieten der Schweiz. Rund 250 Beraterinnen und Berater setzen sich landauf, landab für die bestmögliche, individuelle Beratung und Betreuung unserer Kundinnen und Kunden ein. Privatpersonen, KMU und Landwirte zählen auf uns – seit 1874.

### Vision und Ziele

Die *emmental*, klein und fein, ist bekannt und begehrenswert für ihre Produkte, ihre Personen und ihre Rolle in den ländlichen Gebieten der Schweiz. Wir wollen als unabhängige Kunden-Genossenschaft nachhaltig Erfolg haben, indem wir

- mit kundenorientierter Leistung Geld verdienen,
- mit den Vermögenserträgen die Gesellschaft stärken und
- die Kunden-Genosschafter am Erfolg beteiligen.

Im Folgenden wird der Einfachheit halber die männliche Form der Berufsbezeichnungen gewählt, sie gilt aber selbstverständlich genauso für weibliche Arbeitskollegen, die bei uns herzlich willkommen sind.

## Unser Geschäftsmodell

Menschen und Botschafter zu gewinnen, bildet eine der zentralen Aufgaben der *emmental*. Personell wollen wir uns im Aussendienst weiter verstärken und so unser **Agenturnetz laufend verdichten und ausbauen**. Dafür konzentrieren wir uns auf die **ländlichen Gebiete**. Unsere Kunden sollen in jedem Dorf einen Versicherungsberater der *emmental* finden können.

Die **Agentur** wird jeweils von der **Wohnadresse oder von gemieteten Räumlichkeiten** aus geführt. Jede Agentur ist einer **Hauptagentur unterstellt**. Diese bietet in vielerlei Hinsicht die nötige Unterstützung. Alle neuen Mitarbeitenden werden zudem durch unsere erfahrenen Versicherungsberater in einem umfassenden Lehrgang geschult und lernen das Versicherungswesen sowie unsere Produkte kennen.



## Aufgabengebiet eines Versicherungsberaters

Bei den Versicherungsberatern unterscheiden wir zwischen hauptberuflichen und nebenberuflichen Beratern. Während Nebenberufliche in einem Teilzeitpensum von mindestens 20% arbeiten, sind Hauptberufliche zu 80 – 100% engagiert. Die Hauptaufgaben umfassen im Wesentlichen:

- Kundenberatung
- Kundenbetreuung
- Verkauf
- Abklauf erledigung (Erneuerungen)
- Bis zu einem bestimmten Betrag selbstständige Schadenerledigung
- Durchführung der Gewinnausschüttung (alle drei Jahre)

## Aufgabengebiet eines Hauptagenten

Hauptagenten sind hauptberuflich für die *emmental* tätig. Sie sind die direkten Vorgesetzten der Versicherungsberater. Die Hauptaufgaben umfassen im Wesentlichen:

- Ausbildung, Führung und Unterstützung der Versicherungsberater im Verkauf
- Organisation von lokalen und regionalen Anlässen
- Zielsetzung und -realisierung in ihren Hauptagenturen
- Kundenberatung
- Kundenbetreuung
- Verkauf
- Abklauf erledigung (Erneuerungen)
- Lokale Werbung
- Bis zu einem bestimmten Betrag selbstständige Schadenerledigung
- Mitarbeit in Projekten
- Verantwortung für die Wirtschaftlichkeit
- Organisation der Gewinnausschüttung (alle drei Jahre)



## Wen wir suchen

Um bei der *emmental* in die Versicherungsbranche einzusteigen, brauchen Sie nicht in jedem Fall einen Abschluss als Versicherungsfachmann oder Erfahrung im Versicherungswesen. Leistungswillige Persönlichkeiten, die sich in den Dienst der Kunden stellen und Freude am Kundenkontakt haben, sind gesucht und herzlich willkommen – **egal aus welcher Branche!**

Wir suchen laufend neue Mitarbeitende im Vollzeit- und im Teilzeitpensum mit

- Wohnsitz im gesuchten Dorf
- starker Verankerung im Ort
- einem guten Beziehungsnetz in der Region
- einer abgeschlossenen Berufsausbildung
- guten PC-Kenntnissen

## Was wir bieten

Die *emmental* schafft Arbeitsplätze in den Dörfern und bietet

- fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- überdurchschnittliche Sozialleistungen
- flexible Arbeitszeiten

Die Ansprüche der Kunden an Freundlichkeit, Vertrauen, Fachkompetenz und Effizienz wollen wir übertreffen. Eine **sorgfältige Rekrutierung, eine zielgerichtete Schulung und eine zukunftsorientierte Infrastruktur** helfen, dieses Ziel zu erreichen.

Dank **kurzen Entscheidungswegen** und einer **flachen Hierarchie** können die Mitarbeitenden ihre Anliegen einfach und unkompliziert einbringen.



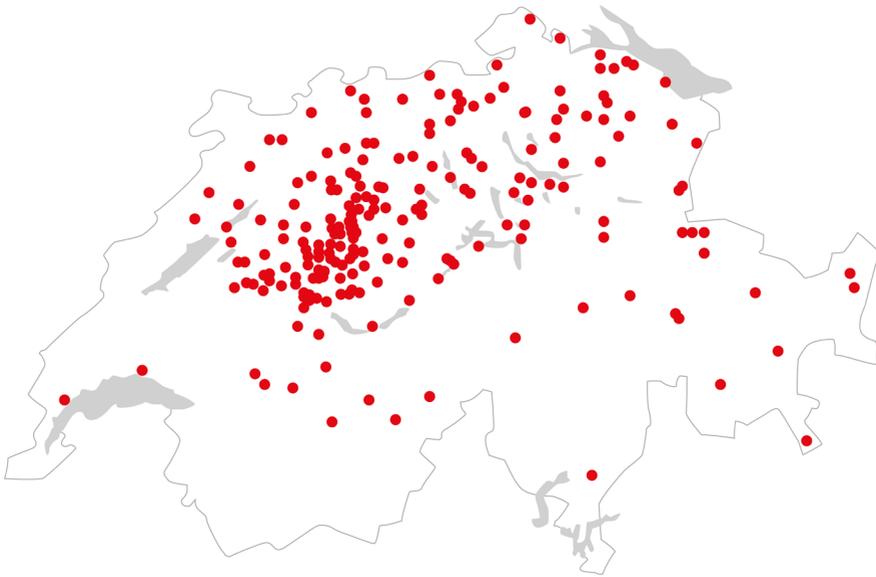
## Unsere Versicherungsberater

Mit **24 Hauptagenturen** und rund **250 Beratern** ist die *emmental* in der Nähe ihrer Kunden.

Viele Versicherungsberater sind als Teilzeitmitarbeitende für die *emmental* unterwegs. Hauptberuflich sind sie meist in anderen Branchen tätig; sei es als unabhängige Unternehmer, als Landwirte, Bäcker, Friseure oder Gewerbler.

Unterstützt werden sie durch vollamtlich tätige Versicherungsspezialisten, die die Hauptagenturen leiten. Durch gezielte Schulungen an unserem Hauptsitz in Konolfingen ist es auch **Quereinsteigern** möglich, eine Versicherungskarriere zu starten.

Mit vielen qualifizierten Mitarbeitenden wollen wir die Schweizer Karte mit unseren Standorten rot färben.



Stand: 31.12.2017



## Bewerben Sie sich bei der *emmental*-Familie

Unter [www.emmental-versicherung.ch/jobs](http://www.emmental-versicherung.ch/jobs) sind alle freien Stellen im Teil- wie im Vollzeitpensum aufgeführt. Machen Sie den ersten Schritt, und senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen.

Ist kein passendes Angebot für Sie dabei? Wir freuen uns auch über Ihre Spontanbewerbung.

Anhand der Stimmen unserer Mitarbeitenden sehen Sie, dass wir auf viele erfolgreiche und glückliche Versicherungsberater zählen dürfen.

## Stimmen unserer Mitarbeitenden

- «Ich schätze bei der *emmental* den hohen Freiheitsgrad sowie das gute Arbeitsklima», Hannes Bichsel, Hauptagent in Hasle-Rüegsau.
- «Der Zugang zur zwischenmenschlichen Herzlichkeit, die man als Mitglied der *emmental*-Familie empfinden darf, ist der Schlüssel zum erfolgreichen Kundenkontakt», Manuela Bühler Gosteli, Kundenberaterin in Erlach.
- «Die *emmental* gab mir die Chance, mich als Quereinsteiger in diesem vielseitigen und spannenden Berufsfeld zu beweisen», Urs Aeschlimann, Hauptagent in Konolfingen.
- «Die *emmental* ist für mich seit meiner Kindheit eine bekannte Versicherung, da mein Vater die Agentur führte, bevor er in den Ruhestand trat», Nadja Lüthi-Egli, Kundenberaterin in Biglen.
- «Ich kann selbstständig von zu Hause aus arbeiten, die Zeit selbst und flexibel einteilen und werde von den Leuten der *emmental* optimal unterstützt», Urs Zaugg, Kundenberater in Wyssachen.

Wir haben viele zufriedene Versicherungsberater. **Überzeugen Sie sich selbst. Wir freuen uns auf Sie!**



*emmental versicherung*  
Emmentalstrasse 23  
Postfach 11  
3510 Konolfingen  
Tel. 031 790 31 11  
[www.emmental-versicherung.ch](http://www.emmental-versicherung.ch)  
[info@emmental-versicherung.ch](mailto:info@emmental-versicherung.ch)

***emmental***  
  
versicherung